

# Werner Katzengruber exklusiv: Seminar LEAD – Mythos Führungskraft

Das offene Seminar des Bestsellerautors findet auf Anfrage statt.



Das Seminar räumt mit den gängigen Mythen über Menschenführung auf. Wie eine Führungskraft sich verhalten und was sie können sollte, wird zwar in unzähligen Seminaren vermittelt. Doch alarmierende Ergebnisse bei der Führungskräfte-Entwicklung in Deutschland zeigen:

- Mehr als 80 % der Mitarbeiter sind mit ihren Führungskräften unzufrieden.
- Über 85 % der Mitarbeiter haben innerlich bereits gekündigt.
- Die Zeit, die sich eine Führungskraft für ihre Führungsaufgaben nimmt, liegt bei weniger als 10 % ihrer Arbeitszeit!
- verstanden haben, dass das Win-win-Prinzip auf einem Irrtum basiert und unweigerlich den eigenen Verhandlungserfolg schmälert.

Jenseits der Theorie zeigt die Praxis, was eine gute Führungskraft tatsächlich ausmacht. Anhand von Beispielen und Erfahrungen erfolgreicher Führungskräfte hinterfragt Werner Katzengruber in seinem Seminar bisherige Methoden und Glaubenssätze kritisch und überprüft diese auf ihre Umsetzbarkeit. Werner Katzengruber hat über 15 Jahre lang erfolgreiche Führungskräfte beobachtet, Interviews durchgeführt, hat sie beraten und in Seminaren und Coachings begleitet. Profitieren Sie von seinen Erkenntnissen!

## Erster Seminartag,

- Was alle erfolgreichen Führungskräfte gemeinsam haben
- Die Tugenden herausragender Führungskräfte
- Das neue Verständnis von Arbeit und die Folgen für die Führung
- Der richtige Führungsstil und die daraus resultierenden Aufgaben
- Erfolgsfaktor Nummer 1: die Wahl der Mitarbeiter
- Was Sie als Führungskraft über Psychologie wissen müssen
- Stärkenorientierte Führung statt Führungskraft als Coach

## Zweiter Seminartag,

- Transparenz und Klarheit statt Strategie und Taktik
- Warum Manipulation wirksamer ist als Motivation
- Wie Sie eine konstruktive Konkurrenzkultur schaffen
- Warum Sie aufhören sollten, mit Ihren Mitarbeitern zu arbeiten
- Wie Sie professionelle Entscheidungsstrategien nutzen
- Beweisen Sie kommunikative Kompetenz in schwierigen Situationen
- Warum Konsens Nonsens ist



Werner Katzengruber (geb. 1963) zählt zu den renommiertesten Unternehmensberatern in Deutschland. Neben seinem psychologischen und betriebswirtschaftlichen Studium hat er verschiedene therapeutische Ausbildungen in Deutschland und der Schweiz absolviert und wurde in den USA zum Coach ausgebildet. Er arbeitet als Berater, Coach und Trainer für Unternehmen sowie Personen des öffentlichen Lebens aus Politik, Wirtschaft, Sport und Medien. Sein Know-how basiert auf einer über 15-jährigen praktischen Erfahrung im Bereich der Personal- und Organisationsentwicklung. Er ist „einer der führenden Kommunikations- und Verhaltenstrainer“ (Johannes B. Kerner) sowie „Deutschlands Personality Coach Nr. 1“ (ProSieben) und Autor zahlreicher Bücher.

## Führung ist so wichtig wie nie zuvor!

Orientierung geben, Vorbild sein, das wird von modernen Führungskräften erwartet – nicht nur in Krisenzeiten. Es geht um charismatische und starke Persönlichkeiten, denn nur diese haben auch starke Mitarbeiter. Wie wird aus einem Manager eine charismatische Führungspersönlichkeit?

## Entwickeln Sie Ihren individuellen Führungsstil!

Führungskräfte werden immer noch in die Schablonen althergebrachter Modelle gepresst, die ihre Persönlichkeit eliminieren. „Herauskommen soll eine starke Führungskraft, aber Führung lässt sich nicht verordnen. Sie muss vielmehr aus den Stärken der eigenen Persönlichkeit heraus entwickelt werden“, weiß Werner Katzengruber.

## Investieren Sie in Ihre Führungspersönlichkeit!

In Werner Katzengrubers Seminar erfahren Sie, was es wirklich bedeutet, eine starke Führungskraft zu sein. Verabschieden Sie sich von Ihrer Amtsauctorität und investieren Sie in Ihre eigene Persönlichkeit – denn nur authentische Führungskräfte bringen ihre Mitarbeiter hinter sich. Wie Sie dies erreichen können, erfahren Sie in dem Seminar „Mythos Führungskraft“.

Weitere Informationen erhalten Sie von Frau Nicola Eberts  
KHD – Katzengruber Human Development Group GmbH  
Tel +49 89 780 68 75 - 0  
Fax +49 89 780 68 75 - 29  
E-Mail. [nicola.eberts@khd-group.com](mailto:nicola.eberts@khd-group.com)  
Website. [www.khd-group.com](http://www.khd-group.com)

# Kundenstimmen zu Werner Katzengrubers offenen Seminaren

**Stanton A. Sugarman**  
**Managing Director**  
 Gruner + Jahr Media  
 Sales

„Wir arbeiten sehr gerne mit der KHD Group aufgrund ihrer hohen Kompetenz im Sales-Umfeld zusammen. **Die KHD Group hat uns in den vergangenen Jahren durch Schulungen im Bereich der Verkaufsexzellenz bei der Entwicklung unserer Führungskräfte unterstützt und sich dabei immer durch eine höchst professionelle Zusammenarbeit ausgezeichnet.** Auch in Zukunft werden wir sehr gerne auf die Unterstützung der KHD Group zurückgreifen.“

**Dr. Oliver Pabst**  
**Vorstand**  
 Willy Bogner

„Leadership entscheidet über Erfolg und Misserfolg. **Werner Katzengruber zeigt beeindruckend und einprägsam auf, wie man erfolgreich führt.** Sein Seminar bietet eine sehr gute Mischung aus theoretischen Grundlagen, anschaulichen Beispielen und aktiven Rollenspielen.“

**Marco Sott**  
**Geschäftsleitung**  
 Bauer Media

„Mit dem LEAD-Seminar werden nicht nur die täglichen Situationen einer Führungskraft plausibel und realitätsnah nachempfunden, sondern man erhält gleichzeitig auch das **rhetorische Rüstzeug**, diese besser zu bewerten und zu bewältigen.“

**Andreas Neu**  
**Head of Key Account Management**  
 eBay Advertising Group

„Ein praxisnahes und sehr inspirierendes Seminar. **Werner Katzengruber zeigt auf, was eine gute Führungskraft wirklich ausmacht und erfolgreich sein lässt.** Ich habe aus den zwei Tagen sehr viele Ideen und Denkanstöße mitgenommen. Zudem überzeugt Werner Katzengruber durch seine frische und sehr motivierende Persönlichkeit. LEAD ist ein „Muss“ für jede angehende und auch erfahrene Führungskraft.“

**Stefan Shafik**  
**Senior Sales Manager**  
 Booming GmbH

„Werner Katzengruber hat mir im Seminar SALE den Weg aufgezeigt, ein noch besserer Verkäufer zu werden. Zwei Tage **pragmatisches Denken und Arbeiten und ein Füllhorn an nutzenorientierten Werkzeugen** haben dazu geführt, dass jeder Teilnehmer voller Überzeugung der Meinung war: Diese Investition hat sich gelohnt!“

**Christian Hansche**  
**Außendienst**  
 Polyma Energiesysteme GmbH

„Mir hat das Seminar „SALE“ sehr gut gefallen. Insbesondere im Hinblick auf meine neuen Aufgaben in neuer Position und neuer Branche war es sehr hilfreich. **Werner Katzengruber vermittelt die Inhalte wunderbar anhand von praxisnahen Beispielen - seine Art und seine Einstellung sind sehr inspirierend.** Mein Fazit: Es war eine sehr gute Entscheidung, das Seminar vor dem Einstieg in den neuen Job zu besuchen! Meine Erwartungen wurden deutlich übertroffen, und ich empfehle jedem, ein Seminar bei Werner Katzengruber zu besuchen! Es war definitiv nicht mein letztes.“

**Karin Schwarz**  
**Leiterin Large Clients**  
 Vattenfall Europe  
 Sales, Berlin

„Das war eines der besten Seminare, weil **theoretisches Wissen mit praktischer Anwendung hervorragend verknüpft** waren. Die Praxistauglichkeit des Gelernten habe ich bereits erfolgreich ausprobiert.“

**Paul Anfang**  
**Vorstand**  
 BS Energy,  
 Braunschweig

„Zu Beginn des Seminars war ich noch skeptisch. Doch Werner Katzengruber zeigte mir, dass Substanz hinter seinen plakativen Aussagen steckt.“



Die Teilnehmer erhalten ein Zertifikat der KHD Group sowie ein persönlich signiertes Exemplar des Buches „LEAD - Mythos Führungskraft“. Das Seminar kann auch als individualisiertes Inhouse-Training oder als 60-Minuten-Vortrag gebucht werden. Die Teilnahme wird nach Eingang und in der Reihenfolge der Anmeldungen bestätigt. Da die Teilnehmerzahl des Seminars begrenzt ist, bitten wir um Verständnis, sollte Ihre Teilnahme nicht möglich sein.



Weitere Informationen erhalten Sie von Frau Nicola Eberts  
 KHD - Katzengruber Human Development Group GmbH  
 Tel +49 89 780 68 75 - 0  
 Fax +49 89 780 68 75 - 29  
 E-Mail. [nicola.eberts@khd-group.com](mailto:nicola.eberts@khd-group.com)  
 Website. [www.khd-group.com](http://www.khd-group.com)

## Anmeldung zum Seminar

### Ja, ich möchte am Seminar LEAD - Mythos Führungskraft teilnehmen

Mit meiner Unterschrift bestätige ich, dass ich mit den Anmelde- und Teilnahmebedingungen einverstanden bin. Getränke und Mittagessen sind im Seminarpreis inkludiert. Eine Anfahrtsbeschreibung erhalten Sie zusammen mit der Buchungsbestätigung.

Vorname | Nachname

---

Straße | Hausnummer

---

PLZ | Ort

---

Telefon | E-Mail

---

Firma | Organisation

---

Abteilung | Position

---

Rechnungsanschrift abw.

---

Ansprechpartner

---

Ort | Datum | Unterschrift

---

## Anmelde- und Teilnahmebedingungen

Mit Eingang Ihrer Anmeldung registrieren wir verbindlich Ihre Teilnahme. Sie erhalten danach eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Der Rechnungsbetrag ist innerhalb von zwei Wochen nach Rechnungserhalt ohne Abzüge zur Zahlung fällig. Mit Zahlungseingang erhalten Sie per E-Mail eine Teilnahmebestätigung.

Sie können ein gebuchtes Seminar nach Ablauf der Widerrufsfrist bis acht Wochen vor Seminarbeginn kostenfrei stornieren. Wenn Sie weniger als acht Wochen vor Seminarbeginn stornieren, berechnen wir folgende Stornokosten:

- bis vier Wochen vor Seminarbeginn 30% der Seminargebühren
- bis zwei Wochen vor Seminarbeginn 50% der Seminargebühren
- bis eine Woche vor Seminarbeginn 75% der Seminargebühren
- weniger als eine Woche vor Seminarbeginn 100% der Seminargebühren

Sollten Sie ohne vorherige Stornierung nicht zum Seminar erscheinen, berechnen wir ein Ausfallentgelt in Höhe von 100% der Seminargebühren.

Selbstverständlich können Sie einen Ersatzteilnehmer stellen, wenn Ihnen die Teilnahme nicht möglich ist. Wenn Sie einen Ersatzteilnehmer benennen, mit dem wir einen Vertrag über die Seminarteilnahme schließen, verzichten wir auf das Ausfallentgelt, ebenso wenn ein Interessent aus der Warteliste nachrücken kann. In Ausnahmefällen wie z. B. Krankheit oder höherer Gewalt behalten wir uns vor, den in der Beschreibung angegebenen Trainer durch einen anderen Trainer zu ersetzen. Wir sind ebenso berechtigt, das Seminar aus wichtigen Gründen, z. B. zu wenig Teilnehmer oder höhere Gewalt, abzusagen. In diesem Fall erstatten wir bereits bezahlte Teilnahmegebühren selbstverständlich in voller Höhe zurück. Weitere Ansprüche, insbesondere Schadenersatzansprüche, sind nicht möglich.

### **Geld-zurück-Garantie**

Wenn Sie nach dem ersten Seminartag mit unseren Leistungen nicht zufrieden sind, erhalten Sie das Teilnahmeentgelt in voller Höhe zurück.

### **Widerrufsbelehrung für Verbraucher**

Sie können Ihre Vertragserklärung innerhalb von zwei Wochen ohne Angabe von Gründen durch Brief, Fax oder E-Mail widerrufen. Die Frist beginnt nach Erhalt dieser Belehrung, jedoch nicht vor Vertragsabschluss. Zur Wahrung der Widerrufsfrist genügt die rechtzeitige Absendung des Widerrufs. Der Widerruf ist zu richten an:

KHD - Katzengruber Human Development Group GmbH / Hausergasse 1 / 82065 Baierbrunn

### **Widerrufsfolgen**

Im Falle eines wirksamen Widerrufs sind die beiderseits empfangenen Leistungen zurückzugewähren und ggf. gezogene Nutzungen (z. B. Zinsen) herauszugeben. Verpflichtungen zur Erstattung von Zahlungen müssen innerhalb von 30 Tagen erfüllt werden. Die Frist beginnt für Sie mit der Absendung Ihrer Widerrufserklärung, für uns mit deren Empfang.

### **Besondere Hinweise**

Bei einer Dienstleistung erlischt Ihr Widerrufsrecht vorzeitig, wenn wir mit der Ausführung der Dienstleistung mit Ihrer ausdrücklichen Zustimmung vor Ende der Widerrufsfrist begonnen haben oder Sie diese selbst veranlasst haben.

### **Anschrift**

KHD - Katzengruber Human Development Group GmbH  
Hausergasse 1 / D-82065 Baierbrunn bei München  
Tel +49 89 780 68 75 - 0 / Fax +49 89 780 68 75 - 29  
info@khd-group.com / www.khd-group.com